

Besuch bei Ihnen vor Ort / Vertragsabschluss

Ein Mitglied unserer Geschäftsleitung besucht Sie zu Hause in Ihrem privaten Umfeld. Wir lernen auch Ihre Familie kennen, die 100%-ig hinter Ihrem Vorhaben stehen sollte. Wir schließen gemeinsam den Franchise-Vertrag ab und gehen mit Ihnen die nächsten Schritte bis zum tatsächlichen Start Ihres Unternehmens durch.

Finanzierungsgespräch

Sollten Sie Ihre Unternehmensgründung mit Bankkapital finanzieren, unterstützen wir Sie gerne bei uns in der Systemzentrale bei der Erstellung Ihres individuellen Businessplanes.

Entscheidung

Nach dem Studium der Unterlagen aus dem Zweitgespräch und nach dem Praxistag entscheiden wir endgültig, ob wir Geschäftspartner werden wollen.

Praxistag

Einen ganzen Tag begleiten Sie einen Geschäftsführer eines ISOTEC-Franchise-Unternehmens. Sie erfahren in der Praxis, worin das Tagesgeschäft eines ISOTEC-Unternehmers besteht. Sie erhalten Informationen aus erster Hand, wie er den Start in die neue Existenz empfunden hat und wo er die wichtigsten zu beachtenden Erfolgsfaktoren sieht.

Zweitgespräch

In diesem zwei- bis dreistündigen Gespräch tauschen wir uns intensiv über Ihre Motivation zum Aufbau eines ISOTEC-Unternehmens, Ihre Ziele, Stärken und Schwächen aus. Sie werden alle Ihre Fragen los. Sie erhalten Einblick in Businesspläne und Geschäftsaufbau. Sie nehmen zur weiteren Planung Ihres möglichen Geschäftsaufbaus einen Ordner der Geschäftspläne und den Entwurf eines Franchise-Vertrages mit nach Hause.

Ihre Hausaufgaben

Zu Hause am PC führen Sie einen Persönlichkeitstest, den sog. Limbic-Test, durch. Unmittelbar nach dem Test können Sie Ihr Ergebnis ausdrucken. Sie und wir benötigen diesen Test, um neben allen anderen wichtigen Kriterien auch hier sicher zu gehen, dass Sie mit ISOTEC erfolgreich werden können. Darüber hinaus stellen Sie uns eine Einnahmen- und Ausgaben-Aufstellung zur Verfügung und prüfen unseren Vorschlag für das mögliche Franchise-Gebiet.

Erste Entscheidung

Nachdem wir uns persönlich kennengelernt haben, treffen wir gemeinsam eine erste Entscheidung, ob wir die Gespräche weiter führen möchten. Uns ist in jeder Phase wichtig, dass wir zueinander vorbehaltlos „ja“ sagen, bevor wir in die nächste Stufe des Kennenlernens gehen.

Boss-Tag

Bei der Veranstaltung in der ISOTEC-Systemzentrale erhalten Sie gemeinsam mit einigen anderen Interessenten umfangreiche Informationen zum Geschäftssystem, der ISOTEC-Dienstleistung und dem Unterstützungspaket. Sie lernen die Geschäftsleitung in einem persönlichen Gespräch kennen und können uns alle Ihre Fragen stellen.

Erstes Telefonat

Unser externer Berater ruft Sie an. Er hilft Ihnen und uns, die richtige Entscheidung zu treffen und so mehr Sicherheit für beide Seiten zu erlangen. Unser Berater wird auch im Folgenden einer Ihrer Ansprechpartner und Vertrauensperson für all Ihre Fragen bis zum möglichen Vertragsabschluss sein. Im Rahmen dieses Gesprächs geben Sie ihm erste Auskunft über Ihren beruflichen Werdegang und Ihre Ziele für die Zukunft. Ihre ersten Fragen werden geklärt. Unser Berater fällt in Abstimmung mit uns die Entscheidung, ob wir den nächsten Schritt gehen und sie zum Boss-Tag einladen.

Lebenslauf / Bewerbungsunterlagen

Wir prüfen Ihre Unterlagen und entscheiden, ob Sie zu ISOTEC passen und wir Ihnen den Erfolg mit unserem Geschäftsmodell zutrauen.

Ihre Anfrage bei ISOTEC

Per Telefon oder E-Mail teilen Sie uns mit, dass Sie sich für eine ISOTEC-Partnerschaft interessieren. Sie erhalten von uns auf dem Postweg Informationsmaterial zu unserem Franchise-Konzept. Zudem bitten wir Sie, uns aussagekräftige Bewerbungsunterlagen zur Verfügung zu stellen, so diese uns zu diesem Zeitpunkt noch nicht vorliegen.

Macht Unternehmer ...

ISOTEC®